



Le tecnologie emergenti come abilitatori per la data driven enterprise

Costruire un modello organizzativo innovativo per la ripresa

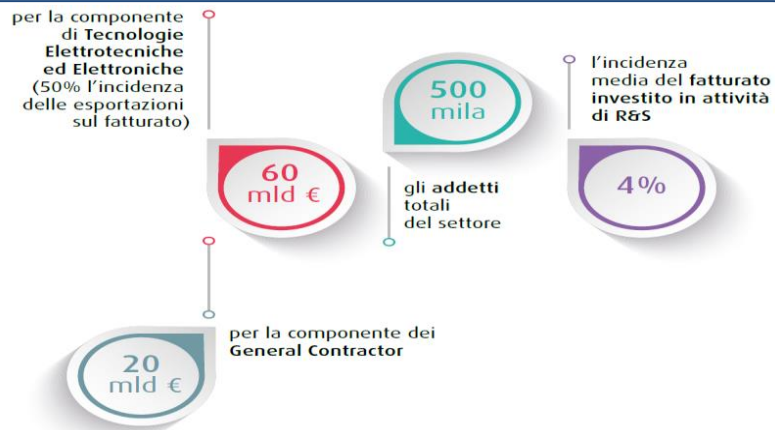
Simone Marchetti

Componente WG Software Industriale - ANIE Automazione

Federazione ANIE

Federazione Nazionale Imprese Elettrotecniche ed Elettroniche

- ❖ 14 Associazioni
- ❖ Oltre 1.500 Aziende
- ❖ 84 Mld € di fatturato aggregato
- ❖ Membro permanente di Confindustria



ANIE Automazione

- ❖ ANIE Automazione rappresenta i fornitori di componenti e sistemi per l'automazione industriale manifatturiera, di processo e delle reti
- ❖ I Gruppi operanti in ANIE Automazione lavorano su due aree principali: **Prodotto** e **Sistema**
- ❖ 5,1 Mld € di cui 1,3 Mld € export diretto

PRODOTTO
AUTOMAZIONE DI PROCESSO
AZIONAMENTI ELETTRICI
COMPONENTI E TECNOLOGIE PER LA MISURA E IL CONTROLLO (WG WIRELESS, NETWORKING, RFID, ECONDER, SAFETY, VISIONE)
HMI-IPC-SCADA
PLC-I/O

SISTEMA
MECCATRONICA (QUADRI BORDO MACCHINA, RIDUTTORI)
SOFTWARE INDUSTRIALE
TELECONTROLLO DIGITALIZZAZIONE RETI E APPLICAZIONI DISTRIBUITE
TELEMATICA APPLICATA A TRAFFICO E TRASPORTI



STORMSHIELD



con la partecipazione di



Obiettivi del gruppo di lavoro

Redigere linee guida

per l'implementazione di tecnologie abilitanti 4.0 e benefici derivanti dall'utilizzo di soluzioni software avanzate, anche attraverso la pubblicazione di **«libri bianchi»**

Definire modelli di calcolo del ROI

con riferimento ad aree applicative specifiche

Aiutare a comprendere

e utilizzare gli **acceleratori di ROI** disponibili (incentivi di legge)

Organizzare eventi di divulgazione

sui temi relativi al software industriale e in particolare organizzare un **forum** di riferimento per questa tecnologia abilitante





Perchè un nuovo modello organizzativo

- I cambiamenti dello stile di vita dei propri clienti impongono nuovi modelli di servizio -> verso l'As a Service
- Necessario partire dall'innovazione -> per assecondare la richiesta di una nuova esperienza d'acquisto
- Sfruttare le opportunità dei nuovi canali digitali
- Assicurare un maggior ingaggio con il cliente finale -> vantaggio competitivo in termini di fidelizzazione
- Semplificare i processi di ideazione, produzione, logistica e post-vendita

Impatti sulle operations e «must do»

- Assicurare maggiore visibilità processo E2E -> no silos informativi
- Saper «ascoltare» le voci del mercato, della fabbrica, dell'ecosistema intero -> ottimizzare la pianificazione
- Estendere la rete di collaborazione ed assicurare disponibilità / sostenibilità anche a fronte di disruption -> fare sistema per garantire migliori «business outcomes»
- Assicurare contemporaneamente flessibilità volumi e fullfillment -> agilità e resilienza delle operations

La Data Driven Enterprise come motore di competitività

- Viviamo ed operiamo in una società digitale -> le informazioni sono il nuovo propellente
- Allineare i processi e azzerare le latenze -> strutture agili e riduzione costi dovuti a disottimizzazioni
- Eliminazione dei bias -> decisioni basate su corretta interpretazione delle dinamiche di scenario
- L'azienda come unico organismo sincronizzato con l'ecosistema -> non si opera più in autonomia, il Mondo è cambiato!

Il ruolo delle tecnologie emergenti

- Cloud -> time to market / ROI / Innovazione
- IoT -> dal mondo fisico al dominio digitale
- Blockchain -> trust in scenari collaborativi / frictionless
- Intelligenza Artificiale -> supporto alle decisioni

Conclusioni



Al Pacino, *Ogni maledetta Domenica* (1999)

Industry 4.0 & Smart Factory

IOTTHINGS



**Grazie per l'attenzione,
a nome di tutto il GdL
Software Industriale!**

www.linkedin.com/in/simonemarchetti/